Dans le cadre du renforcement de ses équipes ventes et marketing, Phoenix Contact (Groupe industriel mondial - 21 000 personnes - leader dans les domaines du raccordement électrique et électrotechnique) recherche un **Responsable Commercial « Connecteurs pour circuits imprimés » | Nord** (H/F) pour sa filiale française.

Rejoignez une équipe dynamique et motivée et épanouissez-vous à travers la réalisation de nouvelles missions et l'atteinte de nouveaux objectifs !

Rattaché au Responsable Ventes et Marketing « Device Connectors », vous serez responsable du développement et du suivi commercial (affectation de comptes clients dédiés) sur la région Nord (Ile-de-France, Normandie, Nord et Est), pour la gamme de connecteurs pour appareils (connecteurs carte-à-carte, borniers fixes et débrochables pour C.I., connecteurs de données, connecteurs circulaires, boîtiers électroniques...)

Vos principaux défis

- Suivre et développer des comptes clients directs et indirects dédiés sur la région
- Prospector de nouveaux clients en relation avec les différentes campagnes marketing
- Prescrire et faire la promotion de nouveaux produits stratégiques dans les marchés cibles
- Etablir des propositions commerciales adaptées
- Analyser les besoins des clients
- Assurer un reporting régulier des activités et des évènements de la région
- Elaborer et respecter un business plan pour sa région pour le court, moyen et long terme
- Déployer les campagnes marketing sur le terrain
- Suivre et coordonner différents projets nationaux et internationaux
- Assurer un support technico-commercial ponctuel auprès des autres équipes de ventes
- Echanger ponctuellement avec les interlocuteurs privilégiés de la maison mère

Le profil recherché

Idéalement de formation supérieure technique en électromécanique ou électronique, complétée d'un cursus commercial, vous justifiez d'une première expérience significative de 5 ans minimum acquise auprès d'un fabricant ou d'un distributeur de composants électroniques (connecteurs, composants passifs, composants électromécaniques, ...) qui a confirmé votre réel goût et plaisir à promouvoir des produits techniques.

Votre expertise et votre connaissance du marché sera un de vos atouts pour vous intégrer dans une entreprise qui saura reconnaître votre autonomie, votre sens des responsabilités et vous accompagner dans votre évolution.

Outre vos compétences techniques et commerciales, votre relationnel fera aussi la différence.

La pratique de l'anglais (oral et écrit) à un niveau professionnel est indispensable.

Votre candidature :

Poste en CDI, basé idéalement en Ile-de-France (Home Office)

Pour postuler, envoyez vos candidatures (CV et lettre de motivation) à candidatures@phoenixcontact.fr sous la référence RMCNORDDC2025